

**Marco Polo Advisor ha assistito NPS GROUP
nella vendita della maggioranza del capitale a
VEM Sistemi.**



1 Luglio 2010 Marco Polo annuncia la chiusura dell'operazione di M&A che ha previsto il passaggio del gruppo NPS in VEM Sistemi.

L'accordo prevede la completa integrazione delle attività delle aziende coinvolte permettendo la nascita di un gruppo composto da 125 addetti, distribuiti sulle 5 sedi di Milano, Modena, Bologna, Forlì e Senigallia.

Il nuovo assetto arricchisce ulteriormente il patrimonio di esperienza di VEM Sistemi, leader nel cabling e nelle tecnologie di routing e switching, nelle tecnologie più avanzate in ambito application e storage, networking, datacenter, virtualizzazione, video e digital media, mobilità, sicurezza, comunicazione unificata, teleconferenza e building automation.

NPS nasce a Modena nel 1991 occupandosi di cablaggio strutturato e apparati di rete; oggi progetta realizza e gestisce soluzioni innovative di Information & Communication Technology.

VEM Sistemi è leader nella fornitura di soluzioni di rete che trasformano il modo in cui le persone comunicano e collaborano grazie alla sua offerta in ambito hardware, software e servizi.

Marco Polo Advisor ha agito in qualità di advisor di NPS Group.

Dettagli operazione

Assistenza del gruppo di maggioranza di NPS Group alla cessione del 100% a VEM Sistemi.

Team

Filippo Maria Rozzanigo
f.rozzanigo@marcopoloadvisor.it

Alberto Romersa
a.romersa@marcopoloadvisor.it